

voice

NEWSLETTER
02.2024

Editorial

Rok 2024 dobiegł końca i - jeśli mam być z Państwem całkowicie szczerą - to uważam, że dobrze, że już się skoczył. Był to ogólnie trudny rok, a w szczególności w naszym sektorze.

W FEGIME - co trzeba przyznać z radością - odnieśliśmy kilka sukcesów. Gratulacje dla naszych kolegów z Grecji, Węgier, Izraela, Norwegii, Portugalii, Ukrainy i Wielkiej Brytanii, którzy osiągnęli pozytywne wyniki pomimo trudnych warunków na swoich rynkach.

Spoglądając wstecz w nieco dłuższym zakresie, być może jestem zbyt surowa dla roku 2024. Nasze cztery Walne Zgromadzenia w tym roku były bardzo konstruktywne i byliśmy w stanie zrobić progres w rozwoju naszych długo-, jak i krótkoterminowych strategii, a także uruchomić nowe inicjatywy. Jednym z konkretnych rezultatów było nasze pierwsze pilotażowe spotkanie Grupy SPS w kwietniu we Frankfurcie. W październiku odbyła się kolejna edycja FAMP (FEGIME Advanced Management Programme), którego gospodarzami byli nasi greccy koledzy w Atenach. Powitaliśmy również w FEGIME nowych międzynarodowych dostawców partnerskich. Podsumowując, grupa FEGIME kończy rok wzmocniona.

Anna Konopasek



I być może trudności napotkane w ciągu ostatnich dwunastu miesięcy są naszym motorem napędowym. FEGIME ma wiele do zaoferowania. Jako niezależni musimy współpracować, aby prosperować - między sobą i z naszymi dostawcami. Wspólnie korzystamy z międzynarodowej sieci i długoterminowych relacji, które tworzymy. Gdy sytuacja staje się trudna, stają się one coraz silniejsze, a zalety FEGIME coraz bardziej widoczne.

Ale dość o 2024 roku. Wolę patrzeć w przyszłość - a w 2025 roku jest na co czekać. Przede wszystkim jest to rok naszego

35-lecia, które będziemy świętować podczas 18. kongresu FEGIME we wspaniałym Porto w dniach 22-24 maja. Tutaj, w siedzibie głównej, przygotowania idą pełną parą i mogę zapewnić, że będzie to niezapomniane wydarzenie. Nie chcę psuć niespodzianek na tak wczesnym etapie, więc nie zdradzę jeszcze żadnych szczegółów. Będziemy informować na bieżąco, a zaproszenia zostaną wkrótce rozesłane. Mam nadzieję, że wszyscy się tam zobaczymy.

Życzę Państwu szczęśliwego, dostatniego i przede wszystkim spokojnego Nowego Roku!
Anna Konopasek

Zawartość

Ucząc się od najlepszych – Raport z jedenasta edycji szkolenia FAMP, które odbyło się w październiku w Atenach 2

Automatyzacja dla najlepszej obsługi – Nowe centrum dystrybucyjne Kafkas jest doskonałym przykładem automatyzacji w branży hurtowni elektrycznych 3

Safari w Barcelonie – FEGIME España wyrusza na polowanie - nie na grubą zwierzynę, ale na dobre pomysły 4

FEGIME Italia świętuje 40. rocznicę działalności – Pod koniec maja 2024 r. FEGIME Italia świętowało swój jubileusz 40-stu lat dwoma dniami pełnymi emocji, dumy i dzielenia się doświadczeniami. 5

Nowy silny partner – Dzięki Brandelektra UAB, FEGIME Finland & Baltics zyskało nowego udziałowca 6

FEGIME Day – wybór zdjęć i historii z FEGIME Day 2024 7

Wspólne generowanie wartości – FEGIME Latam uruchamia program współpracy dla dostawców partnerskich i promuje zrównoważony rozwój w północnej Argentynie 9

Uczenie się przez całe życie – Alan Reynolds z FEGIME UK świętuje 45 lat w branży 10

Informes de ABB, BITNER, Cimco, Eaton, Ergom, Hager, Haupa, HellermannTyton, LEDVANCE, NEO TOOLS, Nexans, OBO, Opple, PCE, Phoenix Contact, Schneider Electric, Siemens, Televes, TRILUX, TTPlast y Weidmüller 11 – 22

Przyszłość FEGIME

Jedenasta edycja FAMP odbyła się w październiku w Atenach i rozpoczęła się od inspirującej wizyty u członka FEGIME i lidera greckiego rynku, firmy KAFKAS SA.



Uczenie się od najlepszych

FEGIME Advanced Management Programme (FAMP) obchodził swoją jedenastą edycję w październiku ubiegłego roku w stolicy Grecji i wzięło w nim udział 38 członków FEGIME Future z 11 krajów.

Pierwszy dzień rozpoczął się od zwiedzania najnowocześniejszego, całkowicie zautomatyzowanego Centrum Dystrybucyjnego Kafkas. Później uczestnicy zostali powitani przez Nikosa Kafkasa w "HUB Lighting & Innovation by Kafkas", gdzie mieli okazję porozmawiać z nim i dowiedzieć się o najnowszych projektach firmy w zakresie rozwiązań oświetleniowych, zarządzania energią i inteligentnego zarządzania budynkami, ponieważ wymiana najlepszych praktyk jest zawsze integralną częścią FAMP.

Kolejną stacją jest współpraca z czołową szkołą biznesu, a w 2024 r. wybór padł na Ashridge w Wielkiej Brytanii, szkołę, która w przeszłości zapewniła tak wiele doskonałych sesji FAMP. Tak więc we wtorek grupa przeniosła się do centrum Aten, aby spotkać się z profesorami Rogerem Delvesem i Neilem Twogoodem i zabrać się do pracy nad pierwszym z podstawowych przedmiotów: Strategia - a dokładniej myślenie strategiczne, rozwijanie strategii w czasie i przekształcanie tych strategii w działanie.

W środę głównym tematem była współpraca. Korzystając z realnej symulacji biznesowej, uczestnicy nauczyli się patrzeć na swoje organizacje z innych perspektyw, rozumieć

współzależności i wykorzystywać komunikację do rozwiązywania problemów i podejmowania decyzji.

W czwartek i piątek profesorowie przeszli do tematów z zakresu świadomego przywództwa i rozwinęli temat inteligencji emocjonalnej jako integralnej części skutecznego przywództwa. Sesje te pomogły uczestnikom lepiej zrozumieć siebie, uzyskać jasny obraz tego, kim są jako autentyczni liderzy i rozwinąć autentyczne przywództwo.

Bardzo dziękujemy naszym greckim kolegom za ich gościnę, Ashridge za prowokujące do myślenia nauczanie oraz uczestniczącym dostawcom za ich ciągłe wsparcie finansowe dla tej ważnej inicjatywy FEGIME.



FEGIME Hellas y Chipre



Po lewej, FEGIME Future przygląda się systemowi AutoStore z zewnątrz. Po prawej, roboty, które wykonują swoją pracę wewnątrz systemu.

Automatyzacja dla najlepszych usług

Nowe centrum dystrybucyjne Kafkas jest nie tylko duże, ale także stanowi doskonały przykład automatyzacji w branży hurtowni elektrycznych.

Nowe centrum dystrybucyjne Kafkas w Atenach wyznacza nowy standard w logistyce. Celem inwestycji było zapewnienie wydajnych, szybkich i niezawodnych dostaw do klientów oraz do ponad 80 oddziałów w Grecji i na Cyprze. Każdego dnia wysyłanych jest 3500 przesyłek.

Centrum wyznacza standardy pod względem innowacyjności i wielkości. Stoi na terenie o powierzchni 60 000 metrów kwadratowych, co odpowiada powierzchni ponad ośmiu boisk piłkarskich. Zadaszona powierzchnia wynosi 16 000 metrów kwadratowych i 12 metrów wysokości. Budynek oferuje obecnie ponad 14 000 miejsc paletowych o wysokości do 2,2 metra. Kolejna działka o powierzchni 20 000 metrów kwadratowych jest dostępna dla już zaplanowanej rozbudowy.

Maksymalna prędkość i precyzja dzięki automatyzacji

Jednym z przykładów osiągniętego postępu jest zautomatyzowany system magazynowania i wyszukiwania drobnego asortymentu AutoStore. AutoStore przechowuje towary w plastikowych skrzynkach (znanych producentowi jako "pojemniki") na górze i obok siebie w samonośnej aluminiowej ramie. Po ramie poruszają się



Powyższe zdjęcie przedstawia port systemu AutoStore. Wszystkie małe części zebrane przez roboty trafiają tutaj do pracownika, który przygotowuje je do wysyłki. Poniżej znajduje się widok na obszar wysyłki z siecią przenośników taśmowych. System automatycznie kieruje towary poprzez systemy sortujące do właściwej rampy wysyłkowej.



roboty. Używają dźwigu do przenoszenia plastikowych skrzynek do i z ramy. Jedną z zalet systemu jest to, że wymaga on niewiele miejsca, co zwiększa gęstość magazynowania.

Jeszcze większą zaletą jest to, że nikt nie musi chodzić po magazynie, aby wybierać produkty. Towary są automatycznie dostarczane do osoby przetwarzającej dostawę na stałym stanowisku pracy, które producent nazywa "portem". Każda stacja robocza jest zaprojektowana na optymalnej wysokości i chroni pracowników za pomocą kilku środków bezpieczeństwa.

System AutoStore obejmuje ponad 30 000 pojemników, 70 000 miejsc magazynowych (siatka na 42 000 pojemników) i 30 autonomicznych robotów. System znacząco poprawia dokładność, szybkość i produktywność. Kafkas oblicza, że wydajność jest sześciokrotnie wyższa niż w przypadku konwencjonalnych metod kompletacji.

Szybko i automatycznie, nawet z kablami

Kable są bardzo ważną grupą produktów w Kafkas. W związku z tym nasi greccy przyjaciele zautomatyzowali również ten obszar - jest to jedna z wyjątkowych innowacji i inwestycji w nowe centrum dystrybucyjne. Nowa maszyna automatycznie przycina kable na wymiar i nawija je do wysyłki.

Uzupełnieniem systemu jest układnica, która została opracowana specjalnie z myślą o wydajnym przenoszeniu ciężkich bębnow kablowych. Porusza się ona po szynach i kontroluje ponad 1000 miejsc składowania bębnow kablowych. Optymalizuje ... ➔



Innowacyjna maszyna automatycznie przycina kable na odpowiednią długość, nawija je do wysyłki i tnie. Uzupełnieniem systemu jest układnica zaprojektowana specjalnie do obsługi ciężkich bębnow kablowych.

FEGIME España

FEGIME España udaje się na polowanie - nie na grubą zwierzynę, ale na dobre pomysły.

... to zapotrzebowanie na miejsce i znacznie przyspiesza transport rolek do automatycznych stacji cięcia.

Najnowocześniejszy system zarządzania magazynem (WMS) służy do sterowania wszystkimi rozwiązaniami automatyzacji. Komunikuje się on w czasie rzeczywistym ze wszystkimi rozwiązaniami w magazynie i wspiera administrację aż do wysyłki. Połączone systemy zwiększają wydajność i skracają czas realizacji każdego zamówienia. Ostatecznie klienci korzystają ze śledzenia przesyłek w czasie rzeczywistym i bezpłatnej dostawy tego samego dnia.



Od 2021 roku wystawa HUB Lighting & Innovation by Kafkas w Atenach jest punktem odniesienia i źródłem informacji dla wszystkich zainteresowanych najlepszymi rozwiązaniami w zakresie oświetlenia i automatyki. Realizowane są tu również inwestycje: piąty HUB został otwarty w Salonikach. Nasza rada dla podróżujących do Grecji: koniecznie odwiedź HUB!

www.fegime.com.cy



Na safari w Barcelonie

Jesteśmy przyzwyczajeni do informowania o doskonałych wydarzeniach organizowanych przez naszych hiszpańskich kolegów, ale "Safari Innowacji", które odbyło się przez dwa dni w listopadzie, jest z pewnością najbardziej wyjątkowe i kreatywne do tej pory. Ale o co w tym wszystkim chodziło?

Po pierwsze, grupa 46 uczestników spotkała się w Barcelonie, w tym 21 dystrybutorów i 25 przedstawicieli dostawców - wszyscy o bardzo zróżnicowanych profilach, od kadry kierowniczej i menedżerów po specjalistów ds. marketingu,

zakupów i sprzedaży. W małych grupach po 6-7 osób - prowadzonych przez "cool hunterów" - zwiedzili oni wybrane firmy w mieście, niektóre kultowe, niektóre mało znane, ale wszystkie zaprojektowane tak, aby inspirować i prezentować przykłady nienagannej obsługi klienta i niezapomnianych doświadczeń klienta. Celem było zidentyfikowanie wyróżniających się elementów w tych firmach, które mogłyby, po dostosowaniu, zostać przeniesione do sektora dystrybucji energii elektrycznej i do magazynów członków FEGIME. Krótko mówiąc, poszukiwanie tych aspektów, które w połączeniu

z produktami lub usługami świadczonymi przez FEGIME mogłyby stworzyć wyjątkowe doświadczenie klienta.

Drugi dzień upłynął pod znakiem refleksji, analizy i nauki. Pod przewodnictwem eksperta ds. innowacji, profesora Pablo Foncillasa, grupy przedstawiły firmy, które wywarły na nich największy wpływ i zaproponowały pomysły na przeniesienie tych innowacji do naszego sektora. Wyniki były bardzo imponujące. Wydarzenie zakończyło się inspirującą prezentacją Pablo Foncillasa, który przeanalizował przyszłe trendy i przedstawił historie sukcesu najlepszych praktyk.

To doświadczenie było częścią Campus FEGIME, kluczowej inicjatywy obecnego planu marketingowego grupy, poświęconej szkoleniom i innowacjom dla członków i głównych partnerów. Dzięki temu Safari Innowacji, FEGIME España wzmacnia swoje zaangażowanie w ciągłe doskonalenie i oferowanie różnej wartości swoim współpracownikom i klientom.

www.fegime.es



FEGIME Italia



FEGIME Italia świętuje 40. rocznicę działalności

Pod koniec maja 2024 r. FEGIME Italia świętowała swoje pierwsze 40 lat dwoma dniami pełnymi emocji, dumy i dzielenia się.

Piękny włoski region Lake District był sceną obchodów 40-lecia grupy. 200 osób - w tym członkowie, dostawcy partnerscy i pracownicy - zebrało się w Grand Hotel Dino w Baveno, w pobliżu jeziora Maggiore. W uroczystości wzięło również udział dwóch gości z zagranicy: Anna Konopasek, dyrektor zarządzająca FEGIME International, oraz Nuno Lameiras, prezes FEGIME Portugal i członek zarządu FEGIME International.

Po obiedzie goście udali się na wycieczkę łodzią i zwiedzanie Wysp Boromejskich z przewodnikiem.

Właściwe wydarzenie zostało następnie otwarte przez emocjonalny film opowiadający historię

FEGIME Italia od 1984 roku do dziś, po którym nastąpiły przemówienia Eleny Mantelli, CEO IMAT FELCO SpA. Francesco Redaelli, dyrektor generalny FEGIME Italia, Gabriele Depalo, prezes FEGIME i Sergio Lorenzi, prezes FEGIME Italia. Poruszone tematy obejmowały ewolucję grupy (począwszy od jej założenia), co oznacza dziś kierowanie grupą dystrybutorów elektrycznych, w jaki sposób w FEGIME biznes rodzinny zyskuje wymiar międzynarodowy oraz działalność grupy FEGIME Italia dzisiaj.

Po przemówieniach, słynny iluzjonista Walter Rolfo (którego długie CV obejmuje Prezydenta Mistrzostw Europy i Świata w Magii FISMITALY oraz założyciela i prezesa Masters of Magic) urzekł całą publiczność ekscytującym pokazem. Wspaniały wieczór zakończył aperitif w ogrodzie, artystka piasku Nadia Pretto, która opowiedziała historię FEGIME Italia w piasku, oraz pokrojenie tortu.

Następnego dnia członkowie udali się na ekskluzywną wizytę do kamieniołomu Candoglia i Veneranda Fabbrica del Duomo w Mediolanie. Po prywatnej wycieczce odbył się wspaniały lunch nad jeziorem Mergozzo w nagrodzonej gwiazdką Michelin restauracji "Il Piccolo Lago".

Cale wydarzenie odbyło się w rodzinnej atmosferze, gdzie szczere relacje zajęły centralne miejsce, w pełni ucieleśniając ducha FEGIME: Generowanie Wartości.

www.fegime.it



FEGIME Finlandia i kraje bałtyckie

Dzięki Brandelektra UAB, FEGIME Finland & Baltics zyskało nowego udziałowca, który jest poszukiwanym partnerem przy dużych projektach na Litwie.

brandelektra



Od lewej: Julius Masonas, Dennis Belajevs i Antanas Jurgelionis.

Nowy silny partner

Zespół FEGIME Finland & Baltics z dumą ogłasza oficjalne dołączenie Brandelektra UAB, litewskiej firmy rodzinnej, do sieci FEGIME od 1 kwietnia 2024 roku. Ten znaczący kamień milowy podkreśla zaangażowanie naszych kolegów we wspieranie wzrostu i doskonałości, wzmacniając ich pozycję jako wiodącej siły w niezależnej sprzedaży hurtowej energii elektrycznej w regionie Morza Bałtyckiego.

Założona w 2016 roku przez Juliusa Masonasa, Brandelektra rozpoczęła działalność jako lokalna firma, a rozkwitła w dobrze prosperujący biznes. Głęboka wiedza branżowa Juliusa w połączeniu z dynamicznym przywództwem CEO Antanasa Jurgelionisa - uznanego za drugiego najlepszego młodego CEO na Litwie w 2023 roku - sprawiły, że firma stała się zaufanym i konkurencyjnym graczem na rynku.

Brandelektra działa w nowoczesnym centrum dystrybucyjnym i nowo powstałej fabryce, specjalizując się w produktach elektroenergetycznych, instalacyjnych, sterowania przemysłowego i automatyki, a także montażu systemów niskiego i średniego napięcia. Ich bogate portfolio obejmuje wiodące światowe marki, w tym Schneider Electric, ABB, Siemens, Eaton, Legrand i inne.

Dennis Belajevs, CEO FEGIME Finland & Baltics, podzielił się swoim entuzjazmem: "Zaangażowanie Brandelektra będzie ogromnym atutem dla naszej społeczności,

wnosząc unikalną wiedzę i innowacyjne praktyki, które przyniosą korzyści zarówno nowemu członkowi, jak i całej Grupie FEGIME. Witamy w rodzinie, Brandelektra!"

Największe centrum BIO CITY w Europie

Brandelektra UAB, we współpracy z ABB, odegrała kluczową rolę w podłączeniu Centrum Terapii Genowej BIO CITY do krajowej sieci dystrybucji energii elektrycznej na Litwie.

W ramach tego ambitnego projektu najnowszy członek FEGIME Finland & Baltics, Brandelektra,



zaprojektował i wyprodukował zewnętrzną modułową podstawę transformatorową wyposażoną w dwa transformatory mocy 2000 kVA i dwie główne rozdzielnice budynku. Każda rozdzielnica posiada co najmniej dwa wejścia 2500 A, działające płynnie w ramach ujednoliconego systemu.

Stanowiąc przełom technologiczny dla Litwy, obiekt ten jest pierwszym tego rodzaju, w którym zastosowano transformatory suche zamiast tradycyjnych transformatorów olejowych. Chociaż ta innowacja przyniosła znaczące korzyści, wiązała się również z wyjątkowymi wyzwaniami w zakresie wentylacji pomieszczeń i chłodzenia transformatorów - wyzwaniami, które zostały skutecznie rozwiązane przez zespół projektowy.

Centrum Terapii Genowej Bio City jest częścią przełomowej inicjatywy mającej na celu utworzenie największego w Europie centrum biotechnologicznego - o powierzchni odpowiadającej 10 boiskom piłkarskim - w Wilnie na Litwie, prowadzonej przez Northway Healthcare Group. To przyszłościowe przedsięwzięcie, którego budowa rozpocznie się wiosną 2024 r., obejmuje sześć najnowocześniejszych kompleksów budynków biotechnologicznych, w tym cztery najnowocześniejsze obiekty dobrej praktyki produkcyjnej (GMP) i dwa zaawansowane ośrodki badawcze.

www.fegime.fi



Better Future Awards

Chcemy uhonorować członków, którzy tworzą lepszą przyszłość dla wszystkich. Zaprezentuj swój projekt i złóż wniosek już teraz na stronie:

www.fegime.com/initiatives/better-future-awards/



Oto wybór zdjęć i historii z FEGIME Day 2024.

Dla łotewskiego członka Elekrika FEGIME Day w tym roku był jeszcze większym wydarzeniem niż zwykle, ponieważ świętowano również 15-lecie firmy. Ich wspaniałą wystawę materiałów elektrycznych odwiedziło ponad 1000 osób. Zaprezentowano ponad 30 marek z Łotwy, Niemiec, Litwy, Estonii i Polski, a seminaria były oferowane przez kilku dostawców partnerskich, w tym Schneider Electric, OBO Bettermann, Signify, Eaton i ABB.

Ale to nie była tylko praca. Do wygrania było również ponad 50 nagród i wiele zabawnych i ekscytujących rzeczy do wypróbowania, takich jak jazda samochodem wyścigowym po torze wirtualnej rzeczywistości, testowanie swojej siły na maszynie bokserskiej, jazda próbna samochodami Toyota i Lexus lub wypróbowanie fotobudki AI, aby zobaczyć siebie w nowej postaci.

Zainspirowani wielkimi wydarzeniami sportowymi lata (Mistrzostwa Europy w Piłce Nożnej i Igrzyska Olimpijskie), nasi koledzy z FEGIME Italia wybrali temat sportu, a celem było zaangażowanie jak największej liczby członków. W firmie stworzono stronę o ... ➔





tematyce sportowej, wymyślono nowe dyscypliny sportowe, koszykówkę, siatkówkę, tenis, zajęcia z lokalnymi drużynami: wszystko było możliwe, ponieważ członkowie rywalizowali o trofea. W końcu wyłoniono zwycięzcę: GAROFOLI SpA z Apulii. Jako nagrodę firma wybrała zajęcia integracyjne na quadach, a następnie lunch w nadmorskiej restauracji.

Po raz pierwszy zrównoważony rozwój został dodany do różnych kryteriów konkursowych, a członkowie zostali nagrodzeni za używanie zrównoważonych materiałów i wspieranie lokalnych działań. Centrala dała przykład, włączając frisbee z włókna bambusowego do materiałów marketingowych FEGIME Day dystrybuowanych wśród członków.

Jak zwykle nasi polscy koledzy byli również bardzo aktywni. Zorganizowali wycieczkę z okazji Dnia FEGIME do Taorminy na Sycylii i podziwiali widoki z Etny, a także świętowali w biurze i zjadali się niebieskimi babeczkami. W Rumunii odbyło się nie jedno, ale dwa duże wydarzenia, ponieważ nasi koledzy postanowili świętować zarówno w Bukareszcie, jak i w Klużu. A pod koniec roku, w Dniu FEGIME w Portugalii, firmy członkowskie zorganizowały tradycyjną promocję sprzedaży krajowej Blue Friday. Stało się to tak udaną inicjatywą, że w tym roku po raz pierwszy FEGIME España uruchomiła również własną wersję.

Dzień FEGIME 2025 przypada 27 czerwca - jeśli chcesz się zaangażować, skontaktuj się z lokalną organizacją FEGIME.



Save the date!



18th
FEGIME Congress
22nd – 24th May. 2025
Porto.

 **FEGIME**
generating value

FEGIME Latam

FEGIME Latam uruchamia program współpracy dla dostawców partnerskich i promuje zrównoważony rozwój w północnej Argentynie z inicjatywą "Więcej światła, więcej społeczności".



Wspólne generowanie wartości

Innowacyjny program współpracy FEGIME Latam ma na celu wzmocnienie relacji między dostawcami a grupą, oferując korzyści, które sprzyjają wspólnemu rozwojowi. Dzięki pięciu poziomom współpracy - Premium, Platinum, Gold, Silver i Active - każdy dostawca może wzmocnić swoją pozycję w sieci, uzyskując dostęp do kluczowych zasobów, takich jak kampanie marketingowe, możliwości biznesowe i ciągłe szkolenia za pośrednictwem platformy FEGIME Academy. Inicjatywa ta zapewnia strukturę jasnych i osiągalnych celów, motywując do doskonałości usług i zapewniając uprzywilejowany dostęp do inicjatyw marketingowych, nowych przedsięwzięć biznesowych i widoczności marki.

Każdy poziom współpracy - określony na podstawie oceny czynników takich jak wielkość sprzedaży, oceny ankietowe i udział w akcjach marketingowych - gwarantuje proporcjonalne korzyści. Ponadto FEGIME Connect centralizuje wszystkie informacje o produktach, cenach i specyfikacjach technicznych, optymalizując przepływ danych w czasie rzeczywistym i umożliwiając dostawcom szybkie reagowanie na potrzeby rynku.

Dzięki tej propozycji wartości FEGIME Latam zaprasza dostawców do wzmocnienia swojego zaangażowania i wykorzystania zalet bycia częścią sieci skoncentrowanej na rozwoju i współpracy.

Zrównoważona pomoc

W ramach swojego zaangażowania w zrównoważony rozwój, FEGIME Latam, wraz ze swoimi firmami członkowskimi BP i Ciardi, uruchomiła inicjatywę "More Light, More Community". Projekt ten ma na celu wywarcie pozytywnego wpływu na społeczności znajdujące się w trudnej sytuacji, łącząc technologię, wiedzę i działania w celu poprawy jakości życia i promowania zrównoważonego rozwoju w północnej Argentynie.

Akcja prowadzona w Santa Victoria del Este, w prowincji Salta, trwała do 28 listopada. Celem "More Light, More Community" jest rozwiązanie podstawowych problemów, takich jak dostęp do wody pitnej i oświetlenia w

domach rodzinnych poprzez wykorzystanie technologii słonecznej.

Inicjatywa ma dwa główne cele: instalację pompy głębinowej z panelem słonecznym w celu zapewnienia wody lokalnym społecznościom, gwarantując wydajne i zrównoważone wydobycie tego ważnego zasobu, oraz instalację lamp słonecznych w 25 domach rodzinnych, zapewniając w ten sposób dostęp do bezpiecznego i odnawialnego oświetlenia, znacznie poprawiając warunki życia w tych społecznościach.

Zespół FEGIME Latam, wraz z lokalnymi liderami, doświadczył z pierwszej ręki ekstremalnych warunków, w jakich żyją społeczności. W Mulato, społeczności Wichí liczącej 34 rodziny, problemy były oczywiste: niedobory wody, brak żywności i ekstremalne temperatury. Oprócz poprawy infrastruktury, projekt ma również na celu edukację. Przeprowadzono działania uświadamiające, aby uświadomić społecznościom znaczenie elektromobilności i energii odnawialnej oraz ich rolę w budowaniu zrównoważonych miast.

www.fegime.com.ar



FEGIME Wielka Brytania

Alan Reynolds z FEGIME UK świętuje 45 lat pracy w branży. Ten kamień milowy pokazuje zakres możliwości dostępnych w naszej branży.



Alan Reynolds i początek długiej i pełnej sukcesów kariery: W liście z dnia 24 maja 1979 r. Mates Electrical Services poinformował Alana, że jego aplikacja została rozpatrzona pozytywnie.



Uczenie się przez całe życie

W tym roku Alan Reynolds, dyrektor generalny FEGIME UK, świętuje 45 lat w branży elektro-technicznej i mówi, że jego ścieżka kariery podkreśla możliwości dostępne dla młodych ludzi w tym sektorze - ale nigdy nie można przestać się uczyć.

Zaczynał w 1979 r. jako praktykant elektryka w południowej Anglii i uzyskał kwalifikacje elektryka, a następnie zatwierdzonego elektryka i kierownika kontraktów.

Przeniósł się do handlu hurtowego i dołączył do dużej międzynarodowej firmy jako przedstawiciel handlowy, a następnie został kierownikiem wielu

oddziałów, po czym awansował na regionalnego dyrektora sprzedaży nadzorującego 19 oddziałów. Po okresie pracy na stanowisku dyrektora regionalnego, przeniósł się do centrali jako dyrektor sprzedaży, marketingu i zakupów, a na koniec - dla konkurenta - dyrektor operacyjny grupy.

GE Lighting jako regionalny channel manager było jego kolejnym przystankiem, gdy po raz kolejny zmienił stronę stołu. W końcu dotarł do FEGIME UK. Reszta to już historia.

Alan Reynolds mówi, że jego ścieżka kariery pokazuje możliwości, które są dostępne, jeśli

się postawisz - i nadal będziesz rozwijać swoje umiejętności poprzez naukę. W ostatnich latach niestrudzenie promował szkolenia dla młodych ludzi w naszej branży.

Podkreśla, że zdobył kwalifikacje w zakresie projektowania oświetlenia na długo przed dołączeniem do GE: "Chodzi o nastawienie - możliwości jest wiele, ale trzeba wykazać się odpowiednim nastawieniem" - mówi. Przekwalifikował się również na elektryka: "Nie było takiej potrzeby, ale chciałem się nauczyć. Czy zrobiłbym to wszystko jeszcze raz? Tak, zdecydowanie!

www.fegime.co.uk

DATY SPOTKAŃ 2025

30.01.25	BOD, online
10.02. – 12.02.25	Spotkanie Grupy SPS, Mediolan
19.02. – 21.02.25	FEGIME Future spotkanie z Eaton
19.03.25	BOD, Bukareszt
19.03. – 21.03.25	Walne Zgromadzenie, Bukareszt
02.04. – 04.04.25	FEGIME Future spotkanie z Prysmian
07.04. – 09.04.25	Spotkanie Grupy SPS, Frankfurt
05.05. – 06.05.25	BOD, Mediolan
07.05.25	Walne Zgromadzenie, online
22.05. – 24.05.25	18. Kongres FEGIME, Porto
05.06. – 06.06.25	EUEW, Helsinki
27.06.25	Dzień FEGIME
15.07.25	BOD, online

17.09.25	BOD, Oslo
17.09. – 19.09.25	Walne Zgromadzenie, Oslo
19.10. – 25.10.25	FAMP & BOD
13.11. – 14.11.25	Walne Zgromadzenie, Monachium



FEGIME GmbH
Gutenstetter Str. 8e
(D) 90449 Nürnberg, Germany

Tel 0049 (0) 911 641 899 0
E-Mail info@fegime.com

Produkty

Boom na sztuczną inteligencję zwiększa zapotrzebowanie na energię elektryczną w centrach danych na całym świecie. Rozwiązania ABB zapewniają ich zasilanie.



Centra danych potrzebują energii

Rynek centrów danych przeżywa boom ze względu na rozwój usług w chmurze i rewolucję sztucznej inteligencji. Oczekuje się, że giganci technologiczni zainwestują 1 bilion dolarów w nowe centra danych w ciągu najbliższych pięciu lat, podwajając zużycie energii do 2030 roku. Wysokie zapotrzebowanie AI na moc obliczeniową zmusza operatorów centrów danych do modernizacji infrastruktury energetycznej w celu zapewnienia ciągłego, niezawodnego i odpornego zasilania.

Wiodące w branży portfolio rozwiązań ABB Electrification pomaga klientom centrów danych na całym świecie sprostać wyzwaniom

energetycznym dnia dzisiejszego i jutrzejszego: od czasu pracy po efektywność energetyczną. Na przykład zasilacz UPS średniego napięcia - taki jak HiPerGuard ABB - zapewnia ciągłe i niezawodne zasilanie w celu zaspokojenia rosnącego zapotrzebowania na energię. Może być również używany jako rozwiązanie do przechowywania baterii, stabilizując i zabezpieczając sieci poprzez wykorzystanie niewykorzystanych rezerw mocy.

Rozwiązania mikrosieci pozwalają centrom danych wykorzystać generację na miejscu, taką jak panele słoneczne w połączeniu z systemem magazynowania energii w akumulatorach,

podczas gdy platforma ABB Ability Data Center Automation optymalizuje zużycie energii i obniża koszty poprzez automatyzację systemów chłodzenia, które stanowią około 40% zużycia energii w centrum danych.

Wraz z postępem rewolucji AI, infrastruktura centrów danych będzie nadal stanowić wyzwanie, co sprawia, że niezbędne jest przyjęcie dostępnych obecnie technologii, które zwiększają efektywność energetyczną, obniżają koszty i zapewniają nieprzerwany czas pracy.

www.abb.com

Partner

Nowy partner w zakresie kabli i przewodów: BITNER jest Preferowanym Dostawcą grupy.

Tworzenie nowych połączeń

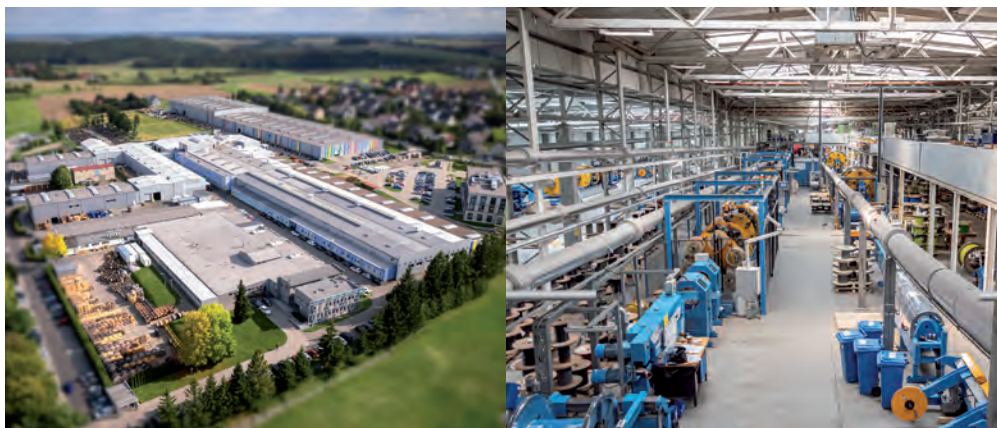
Fabryka kabli BITNER działa na rynku kabli od 1996 roku. Portfolio produktowe polskiego producenta obejmuje ponad 40 000 pozycji, podzielonych na różne grupy. Firma dostarcza zarówno rozwiązania kablowe spełniające międzynarodowe standardy (UL, TÜV, VDE), jak i elementy niestandardowe do zastosowań w

automatyce przemysłowej, górnictwie, budowie tuneli, robotyce, energetyce, telekomunikacji i IT.

W odpowiedzi na zapotrzebowanie rynku na kable dostępne z magazynu, BITNER rozszerzył swoje portfolio produktów o serię BiTLAN - kable do transmisji danych, audio i wideo w sieciach

komputerowych. Kable są produkowane zgodnie ze standardami okablowania strukturalnego i są dostępne z magazynu w wersjach ekranowanych, nieekranowanych i zewnętrznych do kategorii 7A (1200 MHz) i szybkości B2ca CPR.

Nowy partner promuje zrównoważony rozwój i rozwój gospodarki o obiegu zamkniętym. E-mobilność była motywacją do opracowania BiTcharger EVC H07BZ5-F, który nadaje się do ładowania pojazdów elektrycznych (zatwierdzony przez VDE i TÜV). Eksperti BITNER pomogli również opracować bezhalogenowy i zwijany kabel przyłączeniowy zasilania z lądu "BiTcrane SHORE POWER (N)TSCGEW11Y", który zmniejsza zanieczyszczenie środowiska. Ponadto odpady produkcyjne są sortowane, ślad CO₂ jest obliczany zgodnie z zakresem 1 i 2, a także zwraca się uwagę na wysoką efektywność energetyczną. System zarządzania środowiskowego jest certyfikowany zgodnie z normą ISO 14001:2015.



Zakłady kablowe BITNER: widok fabryki i spojrzenie na produkcję.

<https://bitner.com.pl>

Produkty



CimPack SOLAR



CimPack ELECTRIC



CimPack od CIMCO jest solidny jak skrzynka narzędziowa i wygodny jak plecak.

Rozwiązanie 2 w 1

CIMCO pakuje walizkę narzędziową dla techników elektroników i oferuje dwa dobrze zaprojektowane i dokładnie wyposażone modele, CimPack SOLAR i CimPack ELECTRIC, które wytrzymają każdą profesjonalną kontrolę. CimPack ma wytrzymałość walizki, ale można go wygodnie nosić na ramionach jak plecak.

Plecak walizkowy oferuje profesjonalistom jeszcze więcej korzyści: Odporna na zabrudzenia i wodę tkanina Cordura jest odporna na rozdarcia i ścieranie i została opracowana z myślą o długotrwałym użytkowaniu m.in. w wojsku. Jeśli,

wbrew oczekiwaniom, pojedynczy element nie spełnia wymagań: Wszystkie elementy są w pełni wymienne i nadają się do recyklingu.

Wnętrze jest również imponujące: Piankowa wkładka zapewnia bezpieczne przechowywanie narzędzi, a dolna komora oferuje dodatkową przestrzeń do przechowywania. Laptop lub tablet można bezpiecznie przechowywać w dodatkowym rękawie w pokrywie. A zapinana na rzep, wyjmowana kieszka na drobne przedmioty lub akcesoria do laptopa odciąża kieszenie spodni i kurtek. CimPack

SOLAR oferuje kompleksową gamę 14 narzędzi do pracy na dachach i w parkach solarnych, podczas gdy CimPack ELECTRIC zawiera 13 narzędzi do wszystkich standardowych instalacji elektrycznych.

Niestandardowy montaż lub z logo firmy: CIMCO tworzy CimPack zgodnie z osobistymi wymaganiami!

https://cimco.de/gb_en/cimpack-tools-to-go

Produkty

Unikalna kombinacja

Firma Eaton wprowadziła na rynek unikalne, połączone urządzenie do przełączania i ochrony w aplikacjach DC.

Firma Eaton wprowadziła Industrial Breaktor DC, nowatorskie urządzenie, które łączy przełączanie i ochronę w jednym urządzeniu. Urządzenie to zaspokaja rosnące zapotrzebowanie na aplikacje DC, takie jak mikrosieci, magazynowanie energii i stacje ładowania pojazdów elektrycznych.

Przemysłowy wyłącznik DC to dwubiegunowe, dwukierunkowe urządzenie, które zapewnia bezpieczne przełączanie i niezawodną ochronę. Wypełnia lukę między bezpiecznikami a stycznikami, oferując niezawodne rozwiązanie do zastosowań DC. Urządzenie może przerywać przepływ prądu w obu kierunkach, nawet podczas zwarcia, i można je zresetować bez wymiany części, co zmniejsza koszty konserwacji i przestoje. Dodatkowo posiada



stały próg zwarciaowy dla szybkiej ochrony przed zwarciami, zapobiegając uszkodzeniom sprzętu i zwiększając bezpieczeństwo.

Przemysłowy wyłącznik DC spełnia wszystkie odpowiednie standardy przemysłowe i posiada kompleksowe międzynarodowe certyfikaty (CE i cULus), dzięki czemu nadaje się do użytku na całym świecie.

Dzięki napięciu sterowania 24 V DC i napięciu wyjściowemu 750 V DC może być używany w różnych zastosowaniach, w tym:

- Aplikacje DC Grid: Fabryki DC, inteligentne sieci, magistrale DC, kontrola ładowania wstępnego.
- Magazynowanie energii: Banki akumulatorów, systemy magazynowania, falowniki akumulatorowe, zasilacze UPS.
- Stacje ładowania pojazdów elektrycznych: Pojazdy przemysłowe (wózki widłowe, maszyny górnicze), transport publiczny, pojazdy rekreacyjne.
- Odnawialne źródła energii: Energia słoneczna i wiatrowa, centralne falowniki, instalacje fotowoltaiczne, napędy pitch w turbinach wiatrowych..

www.eaton.com/industrialbreaktordc

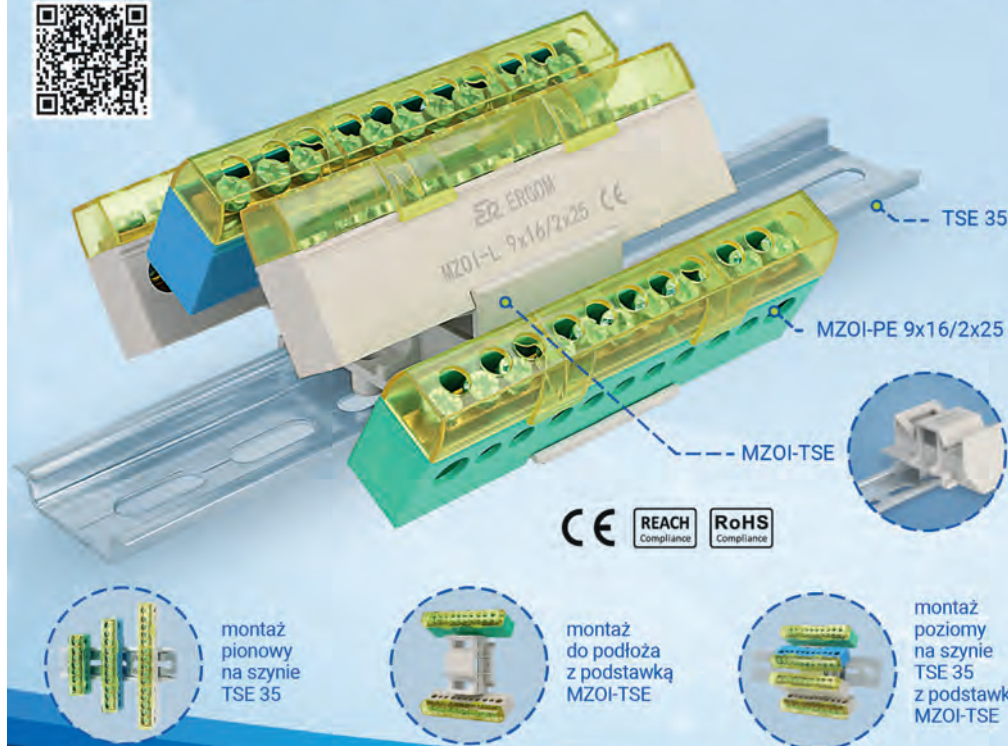


* 25 lat gwarancji oraz certyfikat TÜV M+T (Monitoring + Testing) posiadają wybrane produkty NEO – szczegóły na stronie neo-tools.com

Mosiężne zaciski ochronne MZOI

do samodzielnego użycia lub skonfigurowania w pełni izolowanego bloku rozdzielczego

NOWOŚĆ
Dostępne od
lutego 2025



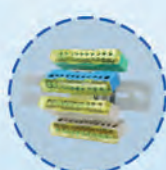
- ✓ pełna izolacja obudowy
- ✓ dowolna konfiguracja i rozbudowa bloku rozdzielczego
- ✓ dostępne 3 rozmiary zacisków (7,11,15 otworów) oraz 3 wersje kolorystyczne (szary, niebieski, zielony)
- ✓ łatwość doprowadzenia przewodów
- ✓ tanie i solidne rozwiązanie
- ✓ zgodne z PN-EN 60947-7-1, PN-EN IEC 60947-1
- ✓ montaż pionowy, poziomy na szynie TSE 35 lub bezpośrednio do podłoża



montaż pionowy na szynie TSE 35



montaż do podłoża z podstawką MZOI-TSE



montaż poziomy na szynie TSE 35 z podstawką MZOI-TSE



Produkty



Bezpieczne ładowanie w domu

Ładowarka elektryczna
"Witty" firmy Hager:
Inteligentny wybór dla domu.

Prawie jeden na pięć samochodów sprzedawanych na całym świecie jest obecnie napędzany elektrycznie. Zwiększa to znaczenie odpowiedniego rozwiązania do ładowania w domu. W tym miejscu do gry wkracza stacja ładowania "witty one" firmy Hager: Dzięki kompaktowej, lekkiej konstrukcji stacja "witty one" elegancko komponuje się z każdym otoczeniem mieszkaldnym. Nowoczesna konstrukcja w kształcie litery V, podkreślona subtelnym oświetleniem, dodaje odrobinę wyrafinowania. Do wyboru jest montaż na

ścianie lub na cokole oraz opcje personalizacji, takie jak elegancka biała ramka maskująca. Dostępny w dwóch modelach: z wygodnym gniazdem (2TS) lub 6,5-metrowym kablem.

Zaprojektowany z myślą o bezpiecznej i prostej konfiguracji, ten dowcipny system umożliwia podłączenie zasilania od góry, od dołu lub od tyłu. Instalatorzy otrzymują sprzęt montażowy, obszerny przewodnik i kompatybilność z listwami Hager. Bezpieczeństwo jest wbudowane, a elektronika jest w pełni chroniona. Ponadto aplikacja Hager Charge usprawnia uruchomienie i zapewnia łatwą diagnostykę.

Ładowanie dzięki intuicyjnemu interfejsowi i czytelnym wskaźnikom stanu to czysta przyjemność. Korzystaj z inteligentnych

funkcji, takich jak automatyczny start/stop i powiadomienia na żywo, a także zarządzaj dostępem bez wysiłku za pomocą identyfikatorów RFID lub aplikacji Hager Charge. Dostarczając do 11 kW w temperaturze 50°C, z łatwością spełnia potrzeby kierowców pojazdów elektrycznych.

Zapewnij długą żywotność dzięki funkcjom takim jak możliwość aktualizacji oprogramowania układowego i kompatybilność z ewoluującymi standardami EV. Funkcja Bluetooth umożliwia zdalne sterowanie za pośrednictwem aplikacji Hager Charge. Ładowarka jest również gotowa na CPO i obsługuje opcjonalne karty OCPP 2.0 i ISO 15118 dla przyszłych ulepszeń.

hagergroup.com

Produkty

Nowy plecak narzędziowy HUPtoGo firmy HAUPA.

Mobilność łączy się z funkcjonalnością

Nowy plecak narzędziowy HUPtoGo firmy HAUPA jest idealnym towarzyszem dla fachowców podczas wszystkich ich projektów. Ponieważ narzędzia mogą być ciężkie, tylna część i regulowane paski na ramiona są ergonomicznie wyściełane. Plecak jest idealnie wyposażony do codziennego użytku na placu budowy. Wykonany jest z niezwykle wytrzymałego poliestru 1680D i ma wodoodporną wysoką podstawę chroniącą przed wilgocią.

Plecak ma 41 przegródek, w tym sześć zewnętrznych kieszeni wykonanych z neoprenu i pięć bezpiecznych kieszeni wewnętrznych z zamkiem błyskawicznym. Wewnętrzne kieszenie zawierają przegrodę na laptopa 15". Wsuwane klapy z przodu są wykonane z neoprenu i zapewniają dodatkowe miejsce na narzędzia, takie jak poziomice lub długie dłuta. Ponadto z boku znajdują się dwa metalowe oczka do mocowania. Zdejmowana nakolannik jest

praktyczny. Podkładkę na rzep na przedniej kieszeni można spersonalizować za pomocą haftu. Jeśli chcesz samodzielnie wypełnić swój HUPtoGo narzędziami, wybierz pusty plecak (art. 220249). Jeśli potrzebujesz szybkiego rozwiązania, wybierz jeden z dwóch różnie wyposażonych plecaków HUPtoGo1 (art. 220830) lub HUPtoGo2 (art. 220831).

www.haup.com

Od lewej: pusty plecak (art. 220249), HUPtoGo1 (art. 220830) i HUPtoGo2 (art. 220831). Kod QR prowadzi do strony ze wszystkimi innowacjami HAUPA w języku angielskim.



Produkty

Zestaw drążków kablowych Cable Scout+ firmy HellermannTyton jest niezbędnym narzędziem dla elektryków i inżynierów zajmujących się konserwacją.



Koniec z improwizacją

Zaprojektowany, aby pomóc elektrykom w obliczu trudnych scenariuszy instalacji, Cable Scout+ jest profesjonalnym narzędziem, które ułatwia pracę nawet z najtrudniejszymi instalacjami kablowymi.

Niezależnie od tego, czy kable są prowadzone przez sufity podwieszane, wnęki ścienne, kanały podłogowe czy maszyny przemysłowe, Cable Scout+ eliminuje kłopoty, umożliwiając instalatorom szybszą i bardziej efektywną pracę

niż improwizowanie za pomocą mierników i taśmy.

Sercem systemu są łączone, solidne, wzmocnione włóknem szklanym plastikowe pręty, które mogą utrzymać do 80 kg wagi kabla. Elastyczność prętów i różne promienie gięcia umożliwiają łatwe manewrowanie w ciasnych lub niewygodnych przestrzeniach. Szereg akcesoriów, w tym uchwyty kablowe, magnes, hak, trzepaczka ślizgowa i mocowanie oświetlenia sprawiają,

że Cable Scout+ jest naprawdę wszechstronnym narzędziem do pokonywania najtrudniejszych przeszkód instalacyjnych. Ciesząc się zaufaniem elektryków od ponad dekady, Cable Scout+ jest wielofunkcyjnym narzędziem ułatwiającym pracę we wszystkich trudno dostępnych lub trudno dostępnych miejscach.

Nie ma też już potrzeby biegania tam i z powrotem do furgonetki, aby zabrać części i akcesoria. Zestaw deluxe zawiera torbę na ramię, która ułatwia trzymanie wędek i akcesoriów pod ręką podczas każdej pracy.

www.hellermannityton.com

Produkty

Maksymalna elastyczność, optymalne światło

Rosnące portfolio LEDVANCE obejmuje teraz oprawy, które płynnie wtapiają się w otoczenie.

LEDVANCE kontynuuje inwestycje w usługi i produkty. Każdy, kto odwiedził naszego partnera na targach Light+Building, mógł na własne oczy przekonać się o dynamicznym rozwoju. Jednym z powodów sukcesu jest to, że LEDVANCE jednocześnie koncentruje się na potrzebach hurtowni elektrycznej, swoich klientów i użytkowników rozwiązań oświetleniowych. Każdy, kto szuka rozwiązań, które są zrównoważone, innowacyjne i łatwe w instalacji, musi zapoznać się z oprawami, lampami i systemami LEDVANCE. Wkrótce spodziewanych jest kolejnych 600 innowacji.



MULTI SELECT: Ułatwianie prowadzenia działalności

Produkty z serii LEDVANCE MULTI SELECT to szczególna innowacja: pojedyncza oprawa oferuje różne temperatury barwowe i opcje strumienia świetlnego. Opcje są wybierane przed instalacją za pomocą prostego przełącznika na oprawie lub sterowniku. Umożliwia to płynne dostosowanie opraw do ich lokalizacji.

Daje to klientom elastyczne rozwiązanie, podczas gdy hurtownicy są zadowoleni z mniejszego zapotrzebowania na miejsce w magazynie i mniejszego wysiłku związanego z doradztwem. System został przedstawiony poniżej, z czterema przykładami w środku.

www.ledvance.com/multiselect

MULTI SELECT

Idealna oprawa oświetleniowa płynnie dostosowuje się do otoczenia. Wyjątkowo trwałe oprawy LED z serii LEDVANCE MULTI SELECT umożliwiają łatwą regulację strumienia świetlnego (lm) i/lub barwy światła bezpośrednio na sterowniku lub oprawie.



MULTI COLOR

- Oprawy LED z maksymalnie trzema różnymi temperaturami barwowymi
- Łatwa do ustawienia barwa światła za pomocą przełącznika na sterowniku lub oprawie oświetleniowej na miejscu
- Dostosuj kolor światła do określonych wymagań przed instalacją



MULTI LUMEN

- Oprawy LED o zmiennym strumieniu świetlnym (lumen)
- Łatwy do ustawienia strumień świetlny za pomocą przełącznika na sterowniku lub oprawie przed instalacją
- Praktyczne rozwiązanie zapewniające optymalne oświetlenie, np. przy różnych wysokościach sufitu



Produkty

Nowe wtyczki i złącza PowerTOP Xtra od MENNEKES, o wysokim stopniu ochrony, są również łatwe w instalacji.



Niezwykła wytrzymałość i bezpieczeństwo

Rodzina PowerTOP Xtra ma przyjemność ogłosić dodatek: zaktualizowane modele obejmują 3- i 4-biegunowe warianty dla prądów 16 i 32 A ze stopniem ochrony IP54, a także 3- i 5-biegunowe modele 16 A oraz 5-biegunowe modele 32 A, każdy ze stopniem ochrony IP67/IP69.

Wszystkie wtyczki i złącza z serii PowerTOP Xtra są szybkie w instalacji i konserwacji: Technologia tulei X-CONTACT firmy MENNEKES sprawia, że podłączanie i odłączanie jest szczególnie łatwe w codziennym użytkowaniu. Prosta i bezpieczna obsługa pozostaje istotną cechą długotrwałych rozwiązań produktowych.



Technologia tulei kontaktowej X-CONTACT z nacięciami w kształcie litery X umożliwia łatwe wkładanie i wyjmowanie przy użyciu do 50% mniejszej siły.



Nowe modele PowerTOP Xtra o stopniu ochrony IP54 są odporne na kurz i zachłapania. Dzięki podwójnej ochronie przed zanurzeniem i czyszczeniem pod wysokim ciśnieniem, wtyczki i złącza o stopniu ochrony IP67/IP69 są szczególnie odpowiednie do zastosowań wymagających częstego czyszczenia. Ergonomiczna obudowa z teksturowanymi strefami uchwytu zapewnia pewny chwyt nawet w przypadku zamoczenia i umożliwia łatwe podłączanie i odłączanie przy minimalnym wysiłku. Dzięki tej zoptymalizowanej konstrukcji seria PowerTOP Xtra zapewnia niezawodne połączenie nawet przy ciągłym użytkowaniu.

www.mennekes.com

Partner

Zrównoważona produkcja miedzi

Nexans wzmacnia swoje możliwości produkcji i recyklingu miedzi w Europie dzięki strategicznej inwestycji we Francji.

Nexans ogłasza strategiczną inwestycję o wartości ponad 90 milionów euro w budowę najnowocześniejszego zakładu w Lens we Francji, zaplanowaną na 2026 rok.

Projekt ten, realizowany we współpracy z Continuus Properzi, ekspertem w dziedzinie technologii ciągłej produkcji i recyklingu metali, umożliwi firmie Nexans zwiększenie mocy produkcyjnych miedzi o ponad 50% przy jednoczesnym recyklingu do 80 000 ton miedzi rocznie. Zastosowane technologie będą zawierać do 100% materiałów pochodzących z recyklingu, przy jednoczesnej optymalizacji zużycia wody i energii.

Inicjatywa ta ma miejsce w kontekście silnego globalnego popytu na miedź, która jest niezbędna dla zrównoważonej elektryfikacji. Zabezpieczając dostawy miedzi i opracowując innowacyjne rozwiązania w zakresie recyklingu, Nexans wzmacnia swoją niezależność przemysłową i zdolność do reagowania na wyzwania środowiskowe. Ambitnym celem firmy jest osiągnięcie 30% miedzi pochodzącej z recyklingu w swoich kablach do 2030 roku,



pomagając w ten sposób zmniejszyć ślad węglowy branży kablowej.

Projekt opiera się na historycznym doświadczeniu zakładu w Lens, który działa od 1971 roku i jest jedyną odlewnią drutu miedzianego we Francji, w celu stworzenia unikalnego modelu obiegu zamkniętego. Pozwoli on zintegrować francuskie odpady z placów budowy lub "kopalni miejskich" z nowymi gotowymi produktami, jeszcze bardziej wzmacniając rolę Nexans w recyklingu miedzi, działalność, którą rozwija już od 2008 roku poprzez spółkę joint venture Recycâbles z Suez.

Projekt ten przyczyni się do lokalnej dynamiki gospodarczej. Inwestycja ta, zgodna z modelem wydajności E3 firmy Nexans (ekonomia, środowisko i zaangażowanie społeczne), odzwierciedla dążenie Grupy do łączenia innowacji, odpowiedzialności za środowisko i zrównoważonego rozwoju przemysłowego.

www.nexans.com

PCE

CONNECTION TO THE **FUTURE**



Produkty



OBO BlackLine: Rozwiązanie systemowe dla czarnych instalacji natynkowych.

Odpowiedź na dwa trendy

Czerń od kilku lat jest modnym kolorem w architekturze. Niezależnie od tego, czy chodzi o budynki mieszkalne, czy komercyjne, istnieje duże zapotrzebowanie we wszystkich obszarach. Jednocześnie instalacje natynkowe przeżywają odrodzenie w ramach trendu stylu industrialnego.

Dzięki BlackLine, OBO prezentuje teraz portfolio, które odpowiada obu trendom: Rozwiązania systemowe do czarnych instalacji natynkowych. Jednak OBO BlackLine oferuje nie tylko szeroką gamę opcji definiowania uderzającego i nowoczesnego stylu, ale także

imponuje pod względem zrównoważonego rozwoju i przyjazności dla środowiska. Wszystkie komponenty BlackLine można łatwo zdemontować, oddzielić według typu i skutecznie poddać recyklingowi. Są one zatem zaprojektowane z myślą o obiegu zamkniętym.

Natynkowe instalacje elektryczne są wszechstronne i elastyczne oraz, w przeciwieństwie do tradycyjnych instalacji podtynkowych, nie wymagają żadnych prac murarskich. Oszczędza to czas, wysiłek i pieniądze. Nawet w starych budynkach lub w

nośnym murze, gdzie instalacja podtynkowa nie jest możliwa, oferują one odpowiednią i estetyczną alternatywę, którą można zainstalować bezpiecznie i zgodnie ze wszystkimi przepisami. Po zainstalowaniu, konserwacja, kolejne instalacje i rozbudowy mogą być przeprowadzane w prosty i łatwy sposób.

Oferta OBO obejmuje: listwy instalacyjne urządzeń, listwy kablowe, rozwiązania podpodłogowe i korytka kablowe.

www.obo.com

Produkty

OPPLE przedstawia rodzinę Ringo.

Luksus i innowacja

Nowa rodzina Ringo od OPLE to luksusowe rozwiązanie oświetlenia bezpośredniego/pośredniego, które łączy elegancki design z zaawansowaną technologią. Dostępne w czarnym wykończeniu, oprawy idealnie komponują się z każdym wnętrzem, dodając mu wyrafinowania.

Każda oprawa wyposażona jest w technologię SDL Natural Light. SDL została zaprojektowana w celu poprawy rytmów biologicznych i ogólnego samopoczucia poprzez zapewnienie światła o wysokim współczynniku oddawania barw (CRI) i możliwości tworzenia dynamicznych scen świetlnych. To innowacyjne podejście zapewnia, że przestrzenie są oświetlone w sposób naturalny i wspierający ludzkie zdrowie. Sterowanie gestami (dostępne w wersjach

wiszących) oferuje nowoczesny, intuicyjny sposób interakcji z oświetleniem.

Rodzina Ringo obejmuje:

- Okrągłe opcje podwieszane o mocy 53 W i 75 W, oferujące wszechstronne rozwiązania oświetleniowe
- Oprawa liniowa o mocy 59 W, idealna do czystych, współczesnych linii
- Oprawa sufitowa, idealna zarówno do ścian, jak i sufitów, charakteryzująca się piękną, pływającą konstrukcją zapewniającą światło pośrednie.

Oprawy Ringo zostały zaprojektowane z myślą o łatwej instalacji, a ich rozmiary obejmują okrągłe oprawy podwieszane lub sufitowe (400 mm i 600 mm) oraz liniowe (1200 mm). Okrągłe i liniowe modele umożliwiają płynną regulację wysokości, kąta i nachylenia, nawet w przypadku pochyłych sufitów. Okrągła wersja podwieszana charakteryzuje się unikalną konstrukcją, która umożliwia jej swobodne unoszenie się, nadając jej dynamiczny i elegancki wygląd.

www.opple.com



Produkty

System instalacyjny IPD firmy Phoenix Contact to niezawodne i wygodne rozwiązanie do dystrybucji zasilania, nawet w trudnych sytuacjach instalacyjnych.



Beznarzędziowa dystrybucja zasilania

System instalacyjny IPD firmy Phoenix Contact to niezawodne i wygodne rozwiązanie do dystrybucji zasilania, nawet w trudnych sytuacjach instalacyjnych. Dzięki technologii Push-in i szybkiemu blokowaniu bagnetowemu system umożliwia bezpieczną i beznarzędziową instalację złączy, przepustów panelowych i rozdzielaczy.

Nowe rozdzielnice Hi Y z systemu instalacyjnego IPD firmy Phoenix Contact są szczególnie

odpowiednie do dystrybucji energii w szeroko rozgałęzionych budynkach lub obiektach infrastruktury. W zależności od zastosowania, rozdzielacze H oferują do trzech gniazd, a tym samym umożliwiają tworzenie struktur gwiazdowych w instalacjach elektrycznych. Złącza instalacyjne i rozdzielacze IPD są całkowicie wtykowe i umożliwiają szybki i beznarzędziowy montaż trzy- i pięciobiegunowych kabli o przekroju żył do 2,5 mm². Bagnetowy mechanizm szybkiego

blokowania zapewnia, że pozycja wtykowa po prostu zatrzaskuje się na swoim miejscu. Mechaniczne kodowanie zapobiegające niedopasowaniu i ochrona przed dotykiem zgodnie z normą DIN EN 0105 zapewniają bezpieczną instalację. Dzięki stopniom ochrony IP66, IP68 i IP69K, instalacja może być niezawodnie używana na zewnątrz i w wilgotnych miejscach.

www.phoenixcontact.com

Cyfryzacja

Przyszłość jest w oprogramowaniu

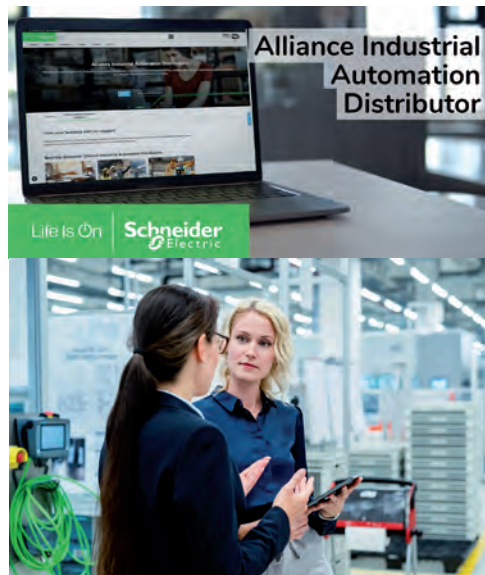
Dzięki "Alliance Partner Program" Schneider Electric przekazuje kompleksową wiedzę na temat cyfryzacji maszyn lub systemów.

W automatyce przemysłowej zachodzi transformacja. Do tej pory zarówno branża hurtowni elektrycznych, jak i jej klienci koncentrowali się na fizycznych komponentach, tj. sprzęcie. Cyfryzacja szybko to zmienia.

Operatorzy maszyn lub fabryk chcą mieć lepszą kontrolę nad swoimi maszynami lub systemami i szukają rozwiązań poprawiających łączność, gromadzenie i analizę danych. Można to wykorzystać do wykrywania problemów w silniku elektrycznym poprzez konserwację zapobiegawczą, zanim ulegnie on awarii. Innym przykładem jest zarządzanie energią. Umożliwia to nowoczesne oprogramowanie.

Ci, którzy szybciej dostosują się do tych zmian, odniosą większy sukces. Oprogramowanie może utorować drogę dla nowych usług w branży hurtowni elektrycznych, umożliwiając

hurtownikom wspieranie swoich klientów w cyfrowej transformacji. Wymaga to jednak rozwijania lub poszerzania wiedzy specjalistycznej w dziedzinie oprogramowania. Inwestowanie w szkolenia i wiedzę pracowników działu sprzedaży i przedsprzedaży ma zasadnicze znaczenie dla wykorzystania możliwości.

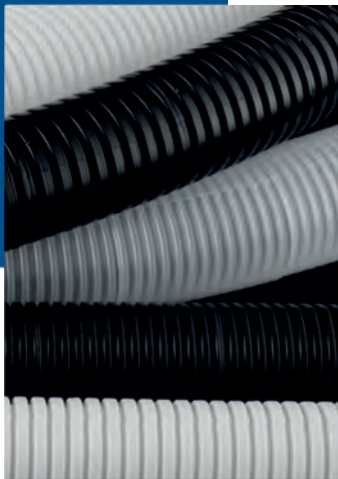


W tym celu Schneider Electric oferuje swoim partnerom w hurtowym handlu elektrycznym (Schneider Electric nazywa ich "Dystrybutorami Automatyki Przemysłowej" - IAD) "Program Partnerski Alliance". Oferuje on szereg nowych zaawansowanych certyfikatów specjalistycznych, z których jeden obejmuje oprogramowanie dla automatyki przemysłowej.

IAD zdobywają nowe umiejętności, takie jak specjalizacja w oprogramowaniu Eco-Struxure i znajomość zaawansowanych pakietów oprogramowania, takich jak AVEVA. Szkolenie w zakresie oprogramowania poszerza wiedzę na temat cyfryzacji. Jednym z przykładów jest połączenie sterownika PLC z oprogramowaniem do monitorowania i sterowania. Program partnerski pomaga również rozszerzyć sieć partnerów, aby spełnić strategiczne wymagania klientów.

Krótko mówiąc, każdy, kto chce skorzystać z okazji i zostać kompetentnym konsultantem ds. cyfryzacji dla swoich klientów, może skontaktować się ze swoim punktem kontaktowym w Schneider Electric i zapytać o program partnerski Alliance.

www.se.com



TTPLAST S.A.[®]

Polski producent rur osłonowych i osprzętu z tworzyw sztucznych

Nasze produkty wykorzystywane są w następujących sektorach:



ELEKTROINSTALACYJNYM



WODNO-KANALIZACYJNYM



ENERGETYCZNYM



GAZOWYM



TELEKOMUNIKACYJNYM



WENTYLACYJNYM I REKUPERACYJNYM



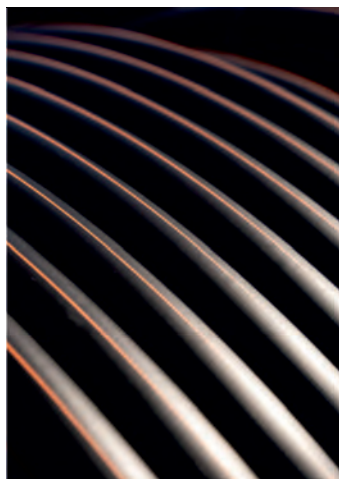
ROLNYM



ODNAWIALNYCH ŹRÓDEŁ ENERGII



PRZEMYSŁOWYM



Odwiedź nas na ttplast.com

Produkty

Automatyzacja z łatwością

"Cześć, jestem Alex i cieszę się, że mogę przedstawić Ci Siemens Plug and Play Automation - przełom dla instalatorów".

"W dzisiejszym szybko zmieniającym się świecie, w którym efektywność energetyczna i zrównoważony rozwój nie są już opcjonalne, wyprzedzanie przepisów, takich jak europejska dyrektywa w sprawie charakterystyki energetycznej budynków (EPBD) do 2030r., może wydawać się przytłaczające. Ale właśnie w tym miejscu Siemens Plug and Play Automation wkracza, aby ułatwić Ci życie.

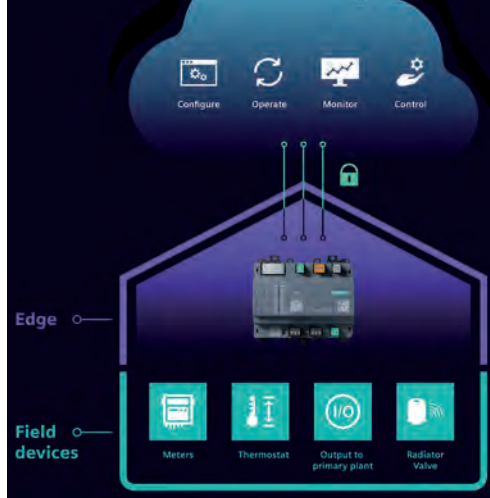
To rozwiązanie zostało zaprojektowane z myślą o instalatorach. Zapomnij o wielogodzinnych szkoleniach i skomplikowanych konfiguracjach - Siemens Plug and Play Automation sprawia, że integracja automatyki budynkowej jest prosta i bezstresowa. Jego beżinżynierska konstrukcja pozwala na szybkie włączenie i uruchomienie urządzenia za pomocą kodów DMC w naszej aplikacji przeglądarkowej, do której można



Alex Driesen, Global Distribution Manager SI-Buildings, Siemens



Więcej informacji w języku angielskim.



łatwo uzyskać dostęp za pomocą urządzenia mobilnego. Dzięki temu idealnie nadaje się do modernizacji IoT, zwłaszcza w zastosowaniach związanych z ogrzewaniem grzejnikowym.

W miarę zaostrzania się wymogów w zakresie efektywności energetycznej w całej Europie, klienci poszukują bardziej inteligentnych, ekologicznych i opłacalnych rozwiązań. Dzięki firmie Siemens możesz im to zapewnić. System ten nie tylko zapewnia zgodność z przepisami energetycznymi, ale także pomaga klientom zaoszczędzić na kosztach operacyjnych.

A najlepsze jest to, że jest skalowalna i przyszłościowa. Niezależnie od tego, czy modernizujesz szkołę, czy średniej wielkości budynek biurowy, Siemens Plug and Play Automation dostosowuje się do Twoich potrzeb, pomagając Ci pozostać liderem na rynku.

Dlaczego więc nie uczynić efektywności energetycznej prostą? Dzięki Siemens Plug and Play Automation, możesz wytyczyć drogę do inteligentniejszych, bardziej ekologicznych i gotowych do regulacji budynków. Razem zbudujemy przyszłość!" - Alex

www.siemens.com

Produkty

Skalowalna, elastyczna łączność

Nowa seria CoaxData od Televes przekształca istniejące kable koncentryczne w szybkie sieci Ethernet.

Nowa seria CoaxData od Televes zapewnia prędkość do 1,7 Gb/s i obsługuje do 64 punktów połączeń, co jest innowacją kluczową dla modernizacji systemów łączności w budynkach mieszkalnych i domach. Dzięki koncepcji Coaxial-To-The-Room (CTTR), seria CoaxData oferuje opłacalną alternatywę dla modelu Fibre-To-The-Room (FTTR), minimalizując koszty i unikając znaczących zakłóceń w istniejących instalacjach podczas wdrażania.

Transformacja ta opiera się na specyfikacji G.hn, solidnym standardzie, który umożliwia płynną transmisję danych przez istniejące okablowanie koncentryczne. W przeciwieństwie do światłowodów, których instalacja może być kosztowna i uciążliwa, technologia G.hn zapewnia dostępne rozwiązanie do modernizacji sieci, utrzymując spójne, szybkie połączenia nawet w złożonych środowiskach wielorodzinnych lub mieszanych. Jej wszechstronność pozwala na dostosowanie do różnych przypadków użycia, od nieruchomości mieszkalnych po obiekty hotelarskie i opieki zdrowotnej.

Włączając G.hn, Televes zapewnia, że seria CoaxData spełnia rosnące zapotrzebowanie na niezawodne sieci komunikacyjne o dużej przepustowości. Pozwala to nie tylko zaspokoić bieżące potrzeby w zakresie łączności, ale także przygotować budynki na następną generację inteligentnych aplikacji domowych i urządzeń Internetu rzeczy (IoT).

www.televes.com



Partner

TRILUX konsekwentnie kontynuuje swoją strategię rozwoju i przejmuje specjalistę w dziedzinie oświetlenia detalicznego.



Johannes Huxol (CFO TRILUX), Franz Heckmanns (Sales Manager Ansorg) i Hubertus Volmert (CEO TRILUX) (od lewej do prawej) są zachwyceni połączeniem ich firm, które otwiera nowe perspektywy dla międzynarodowego wzrostu w segmencie detalicznym.

TRILUX przejmuje Ansorg

Grupa TRILUX, wiodący dostawca innowacyjnych rozwiązań oświetleniowych, ogłosiła przejęcie Ansorg GmbH w listopadzie 2024 roku. Przejęcie jest ważnym krokiem w strategii rozwoju TRILUX i umożliwia firmie dotarcie do nowych segmentów klientów i rozszerzenie obecności na rynkach międzynarodowych.

Ansorg jest uznanym specjalistą w zakresie wysokiej jakości koncepcji oświetleniowych w sektorze detalicznym i ma wieloletnie doświadczenie w opracowywaniu i produkcji indywidualnych rozwiązań oświetleniowych. Integracja Ansorg umożliwi firmie TRILUX poszerzenie wiedzy specjalistycznej,

szczególnie w międzynarodowych obszarach wzrostu, takich jak motoryzacja i handel detaliczny artykułami niespożywczymi.

"Dzięki Ansorg nie tylko zyskujemy firmę z doskonałą wiedzą i doświadczeniem, ale także poszerzamy naszą ofertę o niestandardowe rozwiązania oświetleniowe. Razem możemy otworzyć się na nowe segmenty klientów, wzmocnić naszą międzynarodową obecność i aktywnie kształtować przyszłość oświetlenia detalicznego", mówi Hubertus Volmert, CEO Grupy TRILUX.

Ansorg wnosi do Grupy TRILUX dogłębną

wiedzę z zakresu handlu detalicznego, cenne doświadczenie i kreatywne impulsy. Komplementarne ukierunkowanie obu firm pozwala im obsługiwać szersze spektrum międzynarodowych klientów i wspólnie realizować możliwości w różnych sektorach handlu detalicznego. Partnerstwo oznacza możliwość oferowania jeszcze bardziej spersonalizowanych i przyszłościowych koncepcji oświetleniowych. TRILUX przywiązuje dużą wagę do kontynuowania udanej działalności biznesowej Ansorg i zachowania know-how swoich pracowników.

www.trilux.com

Produkty

Zrównoważone innowacje

Nowe produkty Weidmüller łączą postęp techniczny z ochroną środowiska.

Udane partnerstwo między FEGIME i Weidmüller umożliwia tworzenie innowacyjnych produktów, które kształtują rynek i przekonują klientów końcowych dzięki zwiększonej wydajności. Wśród nowych przykładów jest VARITECTOR AC BS60, nowoczesne rozwiązanie do ochrony odgromowej i przeciwprzepięciowej w systemach szyn zbiorczych 60 mm. Jego kompaktowa konstrukcja pozwala na montaż bez użycia narzędzi, oszczędzając czas i miejsce. Wtykowe moduły ochrony

przeciwprzepięciowej upraszczają konserwację, a zintegrowane bezpieczniki zmniejszają zapotrzebowanie na miejsce i koszty instalacji. VARITECTOR AC BS60 niezawodnie chroni wrażliwą infrastrukturę w budynkach i zakładach przemysłowych.

Produkowane w Europie przełączniki CUBESERIES to synonim jakości i niezawodności. Są wytrzymałe i zaprojektowane z myślą o automatyce przemysłowej. Technologia PUSH IN w połączeniu z szeroką gamą opcji połączeń krzyżowych skraca czas okablowania i minimalizuje błędy połączeń. Międzynarodowe aprobaty, takie jak cURus i CSA, umożliwiają stosowanie na rynkach globalnych.

Pojawiły się również nowe rozwiązania w

zakresie zrównoważonego rozwoju: Wsporniki końcowe Klippon Connect, wykonane w 100% z plastiku pochodzącego z recyklingu, aktywnie przyczyniają się do gospodarki o obiegu zamkniętym bez uszczerbku dla funkcjonalności. Wsporniki końcowe zapewniają bezpieczne mocowanie listew zaciskowych i innych komponentów w szafach.

Wskazówka dla podróżujących: "DC Innovation Hub" firmy Weidmüller w Detmold prezentuje zalety technologii DC, w tym większą efektywność energetyczną i optymalną integrację energii odnawialnej. Członkowie FEGIME są zaproszeni do obejrzenia. Wystarczy skontaktować się z osobą kontaktową w firmie Weidmüller.

www.weidmueller.com



Po lewej, dwa zdjęcia VARITECTOR AC BS60, nowoczesnego rozwiązania w zakresie ochrony odgromowej i przeciwprzepięciowej dla systemów szyn zbiorczych 60 mm. Po prawej, symboliczny obraz zrównoważonego uchwytu końcowego Klippon Connect.

